

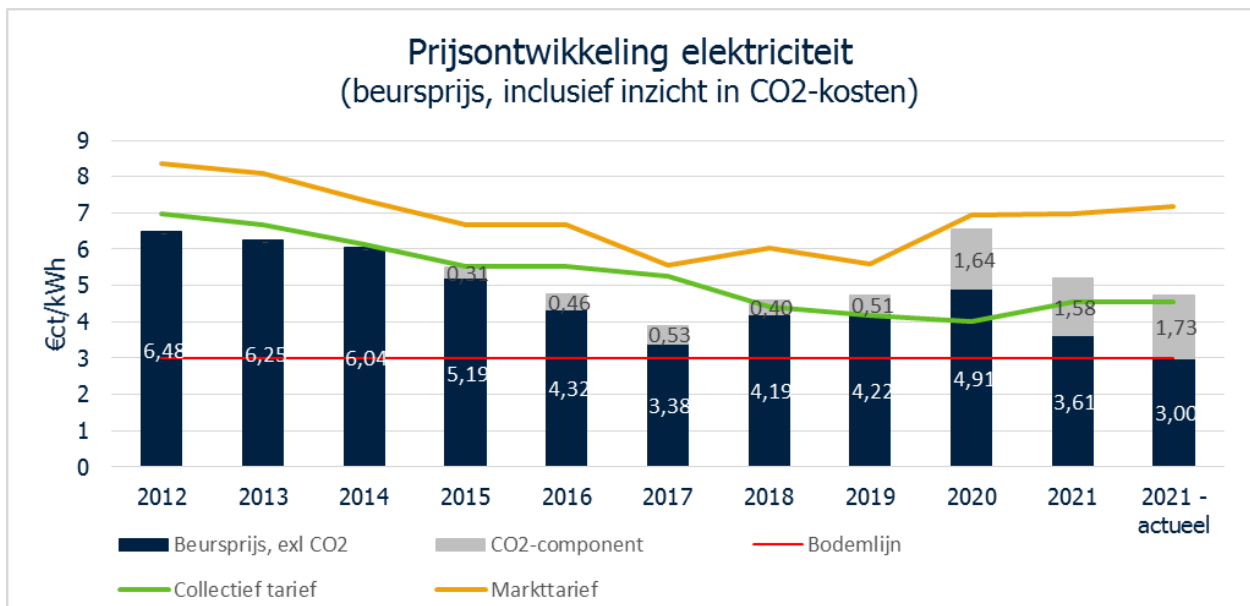
Collectieve inkoop energie – wat levert het op?

Over 10 jaar gemeten bedraagt de besparing gemiddeld 28%!

In onderstaande grafiek zijn de collectieve tarieven afgezet tegen de markttarieven (het gemiddelde 'sloperstarief' van Essent, Eneco en Vattenfall). Door op een eerder, gunstiger moment de prijzen vast te zetten, liggen de collectieve tarieven zelfs regelmatig onder de, op dat moment geldende, kale beursprijzen.

Door het collectieve volume en een goed inkoopmoment maken we het verschil.

Een gemiddelde MKB'er met 60.000 kWh per jaar heeft in 2020 op basis van onderstaand vergelijk bijvoorbeeld een besparing van €1.752. Zo bespaart hij kosten én moeite!



*Beursprijs Endex Peak, gesplitst in CO2-component en overige kosten, rond 1 januari van elk jaar.
Collectieve jaarprijzen en variabele marktprijzen van verschillende leveranciers, inclusief leveranciersmarges.*

Collectieve inkoop energie - waarop baseert u uw energie-strategie?

Afgelopen jaren zijn de beursprijzen voor energie wel eens lager geweest. Is het nu dan misschien tóch een goed moment om de prijzen vast te zetten?

Om je meer inzicht te geven in de achtergrond van de gevoerde inkoopstrategie, hebben we in bovenstaande grafiek de beursprijs gesplitst in de kosten voor CO2-rechten en overige kosten. Sinds 2015 hebben de Europese klimaatdoelstellingen in toenemende mate invloed op de groothandelsprijzen. Als we de CO2-component buiten beschouwing laten, constateren we een historisch laag prijsniveau op de groothandelsmarkt.

Uiteraard zijn er nog andere factoren van invloed op de energieprijzen; denk hierbij bijvoorbeeld aan Covid-19 en de impact op de wereldeconomie, het handelsconflict tussen Amerika en China en de toename van zonnepanelen en windmolens. De inkoopbesluiten worden genomen door de Werkgroep Energie. De Werkgroep bestaat uit collega ondernemers. Zij houden de ontwikkelingen in de gaten en bepalen voor hun eigen onderneming, én iedereen die zich bij het collectief heeft aangesloten, onder meer het moment om de prijzen vast te zetten. Zo hoeven de deelnemende bedrijven hier geen tijd in te steken, maar kunnen ze toch vertrouwen op een weloverwogen inkoopstrategie!

Wil je ook profiteren van een weloverwogen inkoopstrategie, zonder zelf wekelijks met je energiecontract bezig te hoeven zijn? Neem dan voor meer informatie contact op met Ron Hoogsteder: ron@hoogstederarchitecten.nl